

Ques - पूर्ण प्रतिस्पर्धात्मक बाजार में मूल्य का निर्धारण किस प्रकार होता है।

Ans → पूर्ण प्रतिस्पर्धात्मक बाजार की वह स्थिति होती है जिसमें एक समान वस्तु के बहुत अधिक क्रय एवं विक्रेता होते हैं। क्रय-विक्रेताओं की बड़ी संख्या होने के कारण एक क्रय तथा एक विक्रेता बाजार कीमत को प्रभावित नहीं कर पाते। पूर्ण प्रतिस्पर्धात्मक बाजार की कुछ प्रमुख परिभाषाएँ निम्नलिखित हैं:-

प्रांतीय विद्वानों के अनुसार, "पूर्ण प्रतिस्पर्धात्मक वह बाजार स्थिति है जिसमें बहुत-सी फर्मों एक समान वस्तुएँ बेचती हैं और इनमें से किसी भी फर्म को यह स्थिति नहीं होती कि वह बाजार कीमत को प्रभावित कर सके।"

श्रीमती जॉन रोबिन्सन के अनुसार "जब प्रत्येक उत्पादक प्रतिस्पर्धी बाजार कहलाता है।"

पूर्ण प्रतिस्पर्धी बाजार की विशेषताएँ

1. क्रय एवं विक्रेता का अधिक संख्या में होना।
2. समान उत्पादन।
3. स्वतंत्र प्रवेश एवं बहिर्गमन।
4. बाजार दृशाओं का पूर्ण ज्ञान।
5. आद्य-ता के पूर्ण गतिशीलता।
6. कोई परिवहन लागत नहीं।

स्टीनिघर एवं हीग के शब्दों में "पूर्ण प्रतिस्पर्धात्मक की व्याख्या करते समय यह मान लेना सही होगा कि सभी उत्पादक एक-दूसरे के बहुत समीप कार्य करते हैं जिसके कारण कोई परिवहन लागत उत्पन्न नहीं होती।"

(P.T.O.)

06-05-2020

पूर्ण प्रतिभाषिता का वास्तविक जगत में कोई दृश्य नहीं है। यह बाजार संरचना सामाजिकता के बहुत दूर है। पूर्ण प्रतिभाषिता की शर्तें स्व-अत्यावहारिक और अवास्तविक बनाती हैं :-

1. पूर्ण प्रतिभाषिता की शर्तों के अनुसार वस्तुएँ एक-समान बिन्दु की दृश्य अभ्यन्त होती हैं। वस्तुतः पूर्ण वास्तविक जगत में एक-समान वस्तुएँ नहीं बल्कि निम्न दृश्यात्मक वस्तुएँ बनाती हैं।
 2. इस प्रकार वास्तविक जगत में वस्तु-बिन्दु की दृशा-उत्पन्न होती है।
 3. क्रेता एवं विक्रेताओं की सहित बाजार का पूर्ण ज्ञान होना यह आवश्यक नहीं। यह मान्यता भी अत्यावहारिक है।
 4. 'उत्पत्ति के साधनों का पूर्ण गतिशील होना' यह मान्यता भी पूर्ण प्रतिभाषिता की काल्पनिक बनाती है।
 5. वास्तविक जगत में एक वस्तु के अनेक उत्पादक नहीं होते वरन् शीर्ष उत्पादक होते हैं। प्रत्येक उत्पादक वास्तविकता में कीमत प्रभावित कर सकता है।
- उपरोक्त बिन्दुओं के आधार पर पूर्ण प्रतिभाषिता की काल्पनिक कहा जा सकता है।

पूर्ण प्रतिभाषिता में कीमत-निर्धारण

प्राचीन अर्थशास्त्री किसी वस्तु के मूल्य-निर्धारण के बिन्दु पर एकमत नहीं थे। मूल्य-निर्धारण के सम्बन्ध में दो विचारधाराएँ प्रचलित थीं। अल्फ्रेड मार्शल के पूर्व के अर्थशास्त्री इस विवाद को समाप्त नहीं कर पाए कि वस्तु का मूल्य-निर्धारण माँग पक्ष करता है अथवा पूर्ति-पक्ष।

पुश्कम विचार धारा के अनुसार, किसी वस्तु का मूल्य उस वस्तु के उत्पादन लागत द्वारा तय किया जाता है। इस विचारधारा के प्रतिपादकों डेविड रिकार्डो थे।

दुसरे शब्दों में, रिकार्डो ने वस्तु मूल्य निर्धारण में केवल पूर्ति पक्ष को ही ध्यान में रखा तथा माँग पक्ष को पूर्ण उपेक्षा की। दुसरी विचारधारा के प्रतिपादक जेम्स, ताबोरस आदि थे जिन्होंने उपरोक्त विचारधारा पर वस्तु-मूल्य निर्धारण पर बल दिया है। इन दोनों अर्थशास्त्रीयों के अनुसार किसी वस्तु का मूल्य उस वस्तु की सीमान्त उपभाषिता द्वारा निर्धारित एवं नियन्त्रित होता है।

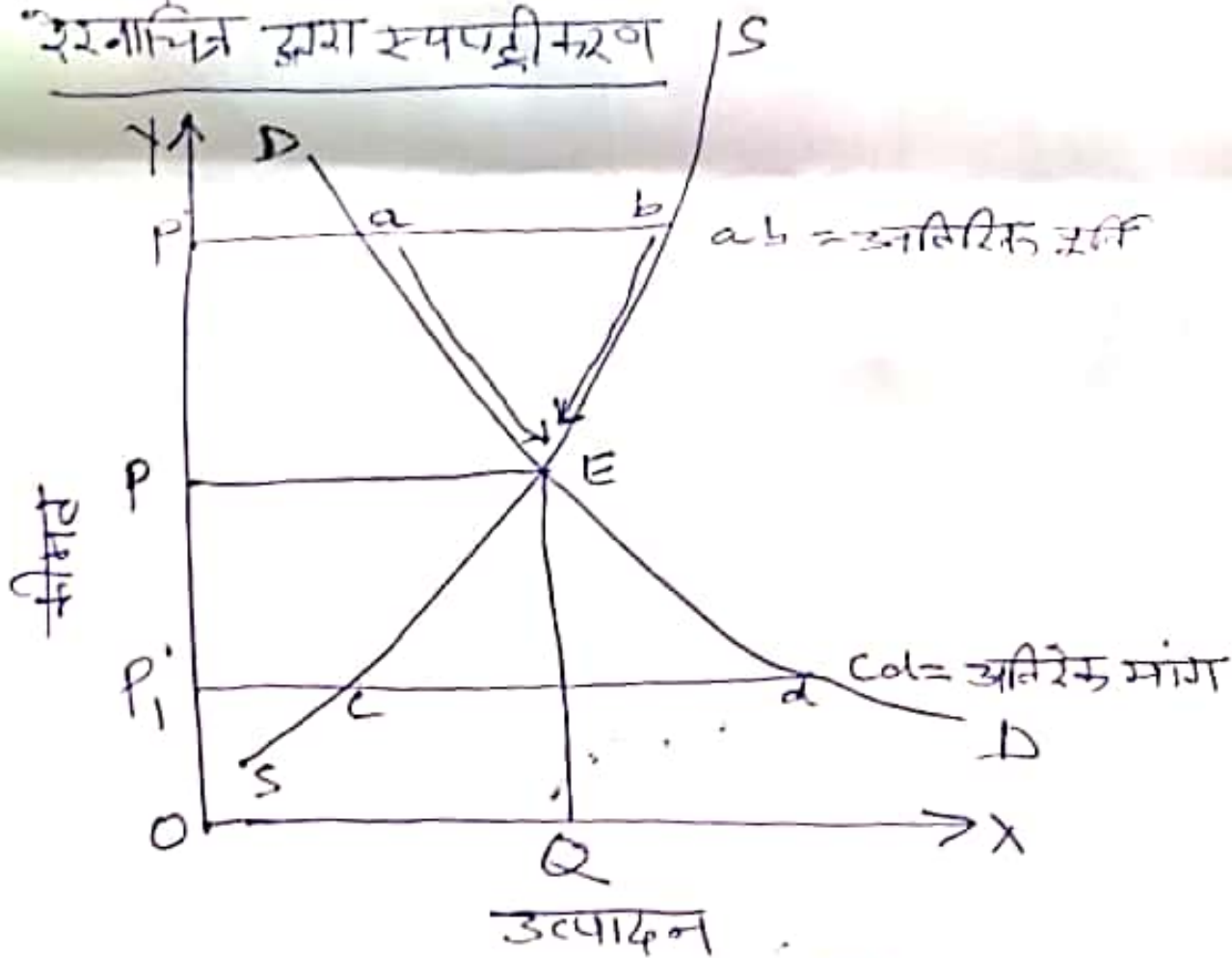
(P.T.O.)

लेवल - वास्तविक विकास के अनुसार मांग तथा किसी वस्तु का मूल्य निर्धारित करता है।

इस सिद्धांत का हवा मांग की नियमिता में पाते हैं कि हीने यह बताता कि किसी वस्तु के मूल्य निर्धारण में मांग तथा पूर्ति का अर्थपूर्णता नहीं होता बल्कि दोनों पाते - मांग तथा पूर्ति के सामूहिक एवं परस्पर सहयोग से ही किसी वस्तु का मूल्य निर्धारित होता है।

मांग एवं पूर्ति के परस्पर सहयोग के लिए हमें निम्न एवं हवा में भी अपने विचार प्रस्तुत किए हैं। उनकी शक्ति में "इस प्रश्न का बिल्कुल सही उत्तर कि मांग अथवा पूर्ति कीमत को निर्धारित करते हैं" यही है कि दोनों ही कीमत को निर्धारित करते हैं। इनका सामूहिक महत्व इस बात से देखा जा सकता है कि इनमें एक सीमा ही और दूसरा निर्धारित।

इस चित्र द्वारा स्पष्टीकरण



The End

By Dr. S.K. Sharma, R.N.C. Pandaul